



winter
2021



“De meeste mensen willen 2020 snel vergeten. Veel ondernemers hebben enorme klappen gehad en waar sommige het hoofd boven water weten te houden, geldt dat voor veel bedrijven ook niet. Dat heeft enorme impact op de levens van ondernemers, hun naasten en eventuele personeelsleden. Met de organisatie van de loterij Help Horeca Hoogeveen hebben we geprobeerd een steentje bij te dragen aan één van de getroffen sectoren. Laten we hopen dat corona in de loop van dit nieuwe jaar meer op de achtergrond zal komen en dat er weer meer kan worden ondernomen.”



Jan Mulderij

Ondernemerstips voor 2021

Een paar actuele ontwikkelingen waarop u wellicht kunt inspelen.

Vraag Tegemoetkoming Vaste Lasten (TVL) uiterlijk 29 januari aan

Voor het vierde kwartaal van 2020 kunt u tot uiterlijk 29 januari een aanvraag voor TVL indienen. Voor verplicht gesloten non-food detailhandelaars komt hier een eenmalige opslag bij.

Einde belastingvrije reiskostenvergoeding per 1 februari

Houd reiskosten vanaf die datum dagelijks bij. Wij denken graag met u mee over andere mogelijkheden voor belastingvrije compensatie.

Einde levensloopregeling: let op extra heffingen

Op 1 november 2021 wordt de levensloopregeling beëindigd. Mensen die nog een levensloopregeling hebben, zullen deze daarom laten uitkeren. Een uitkering aan uw werknemer kan hoge loonheffingen met zich meebrengen. Deze moet u betalen, ook als de levensloopregeling elders is opgebouwd.

Bedrijf overdragen? Wacht niet te lang!

Het Kabinet heeft plannen om de fiscaal interessante regeling voor bedrijfsopvolging (BOR) te versoberen. Bent u voornemens uw bedrijf over te dragen aan de volgende generatie? Overweeg dan om dit traject versneld op te pakken.

Nieuwe mogelijkheden om faillissement te voorkomen

Met de nieuwe Wet Homologatie Onderhands Akkoord (WHOA) hebben ondernemers meer mogelijkheden om een faillissement te voorkomen. De insteek van deze wet is dat niet alle schuldeisers hoeven in te stemmen, om toch relatief snel een akkoord te bereiken over een schuldregeling.

advies nodig?
neem contact
op met uw
relatiebeheerder



Wim, Sandra en Ruud van Venrooy in de loods van hun vestiging aan de Buitenvaart in Hoogeveen. Dagelijks rijden gemiddeld 4 vrachtwagens met hijskraan door Nederland om de ploegen te bevoorraden.



Veel meer dan dakdekken

Een mussenhotel bouwen zodat vogels niet verstoord worden, duizenden storingsmeldingen afhandelen en communiceren over onderhoudswerkzaamheden met bewoners en gebruikers van gebouwen.

Dat zijn nog maar een paar voorbeelden van werkzaamheden waar het bedrijf Van Venrooy gedurende het jaar mee te maken krijgt. Ruud van Venrooy: "Wij doen veel meer dan een doorsnee dakdekkersbedrijf. Iedereen zegt altijd dat ze klanten van A tot Z ontzorgen; wij doen het ook echt. De opdrachtgever vertrouwt zijn bezit aan daken voor een heel lange tijd aan ons toe. Wij werken op basis van resultaatgericht samenwerken en verzorgen het beheer op basis van overeengekomen doelstellingen. Wij zorgen er onder andere voor dat de daken op het juiste moment vernieuwd en verduurzaamd worden, de afgesproken kwaliteit geborgd is, we binnen de budgetten blijven, de storingen verminderd worden, de klant- en bewonerstevredenheid omhoog gaan en de opdrachtgever inzicht heeft

en kan sturen op basis van een 'daken-managementdashboard'. Dit doen we voor woningcorporaties, gemeentes, zorginstellingen en grote landelijke vastgoedbeheerders." Broers Wim en Ruud van Venrooy vormen samen met Sandra de directie. Wim: "Mijn vader is dit bedrijf in 1962 gestart. Hij was klant van Jan Mulderij senior vanaf het eerste uur. Onze bedrijfsculturen passen nog steeds goed bij elkaar. Wij steken ook in op duurzame relaties en wederzijdse loyaliteit, dat is de kracht van ons type bedrijf. We kennen elkaar goed en voeden elkaar op." Van Venrooy kreeg steeds meer landelijke klanten, waaronder grote vastgoedbeheerders en woningcorporaties. Sandra is sinds 11 jaar als derde generatie werkzaam in het bedrijf. "We hebben nu 5 vestigingen

door het land, om alle klanten goed te kunnen blijven bedienen." Ze grapt: "Sinds ik er ben zijn we écht hard gegroeid." Wim: "Met 130 vakmensen in dienst, waarvan 34 hier op kantoor, doen we het onderhoud en beheer van zo'n 16.000 dakvlakken per jaar en daarnaast handelen we rond de 8.500 storingsmeldingen af. We beloven onze klanten een hoge kwaliteit en daar houden zij ons natuurlijk ook aan. Dat vraagt om een professionele organisatie." Ruud vult aan: "Wij hebben een goede reputatie en dat merken wij ook bij het werven van personeel. Het lukt ons altijd goede vakmensen te vinden." En de toekomst? "Gestaag blijven groeien en doorontwikkelen, maar altijd met de kwaliteit voorop."

www.vanvenrooy.nl

"In mijn werk gaat het om mensen met gevoelens, behoeften en belangen"

Denk je aan advocatuur, dan denk je wellicht aan spannende series als Suits en Zuidas. Snelle auto's, strakke pakken en vooral veel rechtszaken. Advocaat Magiel Kragten moet dat beeld regelmatig bijstellen.

"Ik zit misschien eens per maand in de rechtbank; de meeste tijd probeer ik problemen te voorkomen of op te lossen zonder dat er een rechter aan te pas komt. Ook associëren mensen advocatuur vaak met strafrecht. Dat is maar één van de vele rechtsgebieden. Mijn specialismen zijn arbeidsrecht en ambtenarenrecht. Mij op een feestje iets vragen over een strafrechtzaak is net zo iets als een cardioloog iets vragen over voetschimmel."

De ouders van Magiel zijn gestart met het bedrijf, als juridisch adviesbureau. Zo kreeg hij de interesse voor juridische zaken met de paplepel ingegoten. "Bij ons thuis werd alles beargumenteerd. Ik had er toen al veel plezier in om situaties vanuit verschillende perspectieven te bekijken en me te verplaatsen in verschillende standpunten. Mijn gesprek met de decaan in 4VWO, over mijn toekomst, duurde niet lang. Het was duidelijk dat ik Rechten zou gaan studeren."

Ook al bestaat Kragten Advocatuur al zo'n 30 jaar, Magiel weet dat zijn naamsbekendheid in en rondom Hoogeveen beperkt is.



"Wij zitten al jarenlang bij Mulderij & Partners. Het persoonlijke contact en de mentaliteit 'doe maar gewoon', dat past bij mij."

"Ik ben niet zozeer bezig met omzetgroei en doe niet aan acquisitie. Mijn primaire drijfveer is dat ik mensen wil helpen. Ik ben vooral jurist en advocaat, daarna pas ondernemer. Werkgevers en werknemers schakelen mijn hulp in bij alles wat te maken heeft met de arbeidsrelatie. Omdat ik specifiek daarin gespecialiseerd ben, kan ik echt de diepte in gaan. Mijn kracht ligt erin dat ik me goed kan verplaatsen in de positie die iemand heeft. Hoewel een klant soms verwacht dat ik meteen allemaal juridische regelgeving op tafel leg om zijn of haar rechtspositie te bepalen, wil ik eerst helder hebben hoe de klant zich bij de situatie voelt en wat hij of zij écht wil bereiken. Dat weet de klant vooraf zelf namelijk ook vaak niet.

Als het even kan wil je een rechtszaak voorkomen. Een juridische procedure levert zoveel tijd, stress en kosten op; het is vaak interessanter om goed uit te zoeken wat voor de klant haalbaar is, te onderhandelen met de andere partij en samen tot een oplossing te komen. Ik haal energie uit de inhoud van mijn werk, maar vooral ook uit de tevredenheid van de klant. Doordat ik ook de belangen van de tegenpartij goed kan overzien, probeer ik de ander altijd een stap voor te blijven. Daar waar mensen in andere beroepsgroepen vooral onpartijdig moeten zijn, moet ik als advocaat juist wél partijdig zijn. Ik ben er primair voor het belang van mijn klant."

www.kragtenadvocatuur.nl



Deborah Dietz is samen met haar collega Leonie het eerste aanspreekpunt als u ons belt of bij ons binnenloopt. Ze woont in Hoogeveen met haar man en twee kinderen. In haar vrije tijd doet Deborah graag leuke dingen met haar gezin. Ze houdt ook erg van bakken van met name cakes, zoals appelkaneelcake en pandacake.

"Ik werk nu ongeveer 2 maanden bij Mulderij & Partners. Ik heb veel ervaring als secretaresse, maar de accountantswereld is nieuw voor me. Ik pik veel van Leonie op wat betreft de administratieve werkzaamheden die bij mijn functie horen, zoals het controleren en afronden van de jaarrekeningen voordat wij ze versturen. Die veelzijdigheid maakt dit werk erg leuk!"

Leonie Schonewille is geboren en getogen Hollandscheveldse en kan zich niet voorstellen dat ze daar ooit weggaat. Ze woont er samen met haar vriend en samen verwachten zij in juni hun eerste kindje. Als het weer is toegestaan, trapt ze graag een balletje met haar teamgenoten van V.V. Hollandscheveld. Leonie werkt al ruim 4 jaar bij Mulderij & Partners.

"Ik heb de opleiding tot directiesecretaresse gedaan, maar ben hier gestart als administratief medewerker. Door omstandigheden kwam ik een periode bij de balie te werken en daar ben ik gebleven. Ik kan beide werkzaamheden goed combineren. Ik vind het contact met onze klanten erg leuk, zeker nu ik ze bijna allemaal ken."

Van vader op zoon: de passie voor ondernemen en cijfers

Op 7 oktober 2020 is de oprichter van ons bedrijf, Jan Mulderij sr., na een kort ziekbed helaas overleden.

Jan Mulderij jr.: “Mijn vader bleef ook na zijn pensionering erg betrokken en was geïnteresseerd in het reilen en zeilen van het bedrijf. Hij was altijd op de achtergrond beschikbaar als klankbord.”

Jan sr. startte in 1964 met zijn bedrijf, toen nog Administratie- en Assurantiekantoor J. Mulderij. Onder zijn bezielende leiding is het bedrijf doorgroeid en eind jaren '80 gesplitst in de bedrijven Mulderij en Partners Accountants & Adviseurs en Adviesgroep Mulderij Verzekeringen. Twee gezonde bedrijven, waar zijn zoon Jan jr. en dochter Henny de ambities van vader Mulderij voortzetten.

Jan Mulderij jr.: “Mijn vader had duidelijk een ondernemersgeest. Hij werd door zijn broer geïnspireerd de cursus praktijkdiploma boekhouden te doen. Na een aantal jaren in loondienst en de nodige cursussen en studies startte hij in 1964 zijn eigen zelfstandige administratie- en assurantiekantoor. Hij hield toen nog kantoor aan huis in Elim en was veel op pad om particulieren en ondernemers te adviseren. Mijn vader had een passie voor cijfers, keek graag kritisch mee met andere ondernemers en hielp ze met het verbeteren van hun resultaten. Het kantoor groeide al snel, voor een groot deel via mond-tot-mond reclame.”

Jan jr. zet Mulderij & Partners voort met dezelfde instelling als waarmee zijn vader het bedrijf gestart heeft. “In 1991 kwam ik bij mijn vader in dienst. Nadat ik mijn accountantsstudie had afgerond heb ik het accountantskantoor overgenomen en 25 jaar geleden ben ik verhuisd naar de Stationsstraat in Hoogeveen. Kenmerkend voor ons bedrijf is nog steeds dat wij met beide benen op de grond staan en ik denk dat we toegankelijker zijn dan sommige andere accountantskantoren. Kwaliteit van dienstverlening en het bieden van een breed assortiment aan specialismes vind ik erg belangrijk om onze klanten optimaal te kunnen bedienen. Vrijwel al onze 30 medewerkers komen uit de regio; zij weten dus wat er speelt en begrijpen de mentaliteit. Henny en ik merkten dat mijn vader erg trots was op ons en onze bedrijven. Ik loop er nu weleens tegenaan dat ik mijn verhalen niet meer bij hem kwijt kan; sommige dingen zou ik hem graag willen vertellen. Maar ik ben er trots op dat ik dit mooie bedrijf op deze manier mag voortzetten.”



Jan sr. in zijn kantoor, midden jaren '70. Naast hem zijn zoon Gert.



Dochter Henny is algemeen directeur bij Adviesgroep Mulderij Verzekeringen.



Jan Mulderij jr.: “Mijn vader en ik dachten over veel dingen hetzelfde.”

Vestiging aan Het Hoekje in Hollandscheveld

Henny Mulderij treedt in dienst

Naamswijziging Administratiekantoor Mulderij B.V. in Mulderij & Partners Accountants en overname door Jan Mulderij jr.

15 oktober: WTA-vergunning (AFM) voor Mulderij & Partners

2021 en verder: Mulderij & Partners zet de visie van Jan Mulderij sr. voort

1964	1973	1984	1987	1991	1993	1996	2006	2011	2013	2020
------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------

3 oktober: Start administratie- en assurantiekantoor door Jan Mulderij sr. in Elim

13 december: Splitsing naar Administratiekantoor Mulderij B.V. en Assurantiekantoor Mulderij B.V.

Jan Mulderij jr. treedt in dienst

10 april: Jan Mulderij jr. verhuist met Mulderij & Partners naar de Stationsstraat 19 in Hoogeveen

Oprichting M&P Audit B.V. voor het uitvoeren van wettelijke en vrijwillige controles

Uitbreiding kantoor Mulderij & Partners

7 oktober: Overlijden Jan Mulderij sr.

Volg ons ook op [LinkedIn](#), [Facebook](#) en [Twitter](#).
www.mulderijenpartners.nl

Mulderij & Partners
Stationsstraat 19, Postbus 371
7900 AJ Hoogeveen
Telefoon **0528 232323**
info@mulderijenpartners.nl

