



Voorjaar 2024



Actueel

Verhoging grensbedragen accountantscontrole

Wanneer uw bedrijf in de categorie middelgroot of groot valt, dan is accountantscontrole verplicht. In lijn met de wens van het bedrijfsleven en de accountancy sector, zijn de grensbedragen voor boekjaar 2023 verhoogd. Hierdoor kan het zijn dat accountantscontrole niet meer noodzakelijk is of uitgesteld kan worden.

Nog steeds onduidelijkheid voor ZZP-ers

De wet verduidelijking beoordeling arbeidsrelaties en rechtsvermoeden heeft opnieuw vertraging opgelopen. De internetconsultatie heeft veel reacties opgeleverd, waardoor de minister meer tijd nodig heeft om de wet te verbeteren. Door deze vertraging blijft het langer onduidelijk of een zzp-er als zelfstandige of als werknemer wordt gezien. Voor de opdrachtgever blijft het risico op afdracht van loonheffingen en premies bestaan.

Aanpassingen BOR en DSR

Het kabinet is van plan de bedrijfsopvolgingsregeling (BOR) en doorschuifregeling (DSR) op een aantal punten aan te passen. Hiervoor is een consultatie gestart. Mogelijk dat in de toekomst alleen nog gewone aandelen die 5% of meer van het totale kapitaal vertegenwoordigen kwalificeren voor de BOR en DSR. Daarnaast is het voorstel om de voortzettingseis in te korten van 5 jaar naar 3 jaar. Erfstaters of schenkers die de AOW-leeftijd al een paar jaar zijn gepasseerd, moeten in het voorstel langer in het bezit zijn van de aandelen voordat deze kunnen worden overgedragen. Dit is om misbruik tegen te gaan.

Uit recente rechtspraak blijkt dat bij uitbreiding van aandelen in de onderneming er een nieuwe bezitsperiode gaat lopen voor de uitbreiding.

Oorlogen, klimaat, krapte op de arbeidsmarkt, stijgende rentetarieven en technologische innovaties hebben een aanzienlijke invloed op de economie en het bedrijfsleven. Ook de pandemie blijft een belangrijke factor in hoe we zaken doen en hoe we ons aanpassen aan nieuwe normen. Denk aan hybride werkvormen, versnelling van digitalisering en een blijvende verandering in consumentengedrag. Veel bedrijven laten hun flexibiliteit en veerkracht zien. Daarnaast zien we nog steeds herstel in de wereldeconomieën. Dit brengt nieuwe kansen met zich mee. U als ondernemer weet dit als geen ander, maar wilt u eens van gedachten wisselen over ontwikkelingen in uw branche, uw ideeën, zorgen, wensen voor de toekomst of gewoon eens sparren over uw te varen koers, neem dan contact op!





Marcel van Nuil (28) en Lars van den Bosch (29) bouwden hun bedrijf op vanuit de schoolbanken, hielden kantoor vanuit een garage en runnen nu samen software development bedrijf NewHeap vanuit een mooi kantoor in Zwolle.

Passie voor techniek

Dat Marcel en Lars geboren techneuten zijn, wordt al snel duidelijk. Marcel kreeg toen hij 9 was zijn eerste computer. Het was interessanter om te zien hoe hij dingen kon maken, dan de spelletjes zelf. Hij ging zich verder verdiepen en maakte op zijn 11e zijn eerste website.

Lars ontmoette hij op de opleiding softwareontwikkeling bij Deltion College. Ook hij was meer bezig met het uitbreiden en aanpassen van games dan het daadwerkelijk spelen van de games. Tijdens de opleiding vonden de jonge techneuten uitdaging in de opbouw van hun eigen bedrijf.

NewHeap

Marcel en Lars deden op school zoveel projecten samen, dat ze een VOF zijn gestart. Door de gedrevenheid van de beide heren, kregen ze toestemming om in de laatste stage verder te werken aan de opbouw van hun eigen bedrijf. Dit moest wel vanuit de schoolbanken gebeuren. Marcel: "Ze zijn één keer komen controleren, zagen hoe enthousiast we bezig waren en kwamen daarna alleen nog maar langs om te vragen of we koffie wilden." Marcel en Lars hebben tijdelijk samengewerkt met een andere partij, maar varen sinds drie jaar weer een eigen koers. Er is sindsdien veel veranderd. Ze weten nu beter waar ze naartoe willen: "We zijn ons meer gaan richten op softwareontwikkeling en willen een kennispartij worden. Wanneer klanten of andere softwarepartijen er niet meer uitkomen, moeten ze aan ons denken! Wij gaan verder waar anderen stoppen."



Marcel en Lars vanuit hun kantoor in Zwolle

Kernwaarden

Marcel: "Iedereen mag een goede boterham verdienen, maar rijk worden staat niet op ons prioriteitenlijstje. We hanteren schappelijke uurtarieven en denken mee met de klant."

Marcel en Lars gaan iedere dag met plezier naar hun werk en willen dat de collega's dit ook ervaren. Het is een hechte groep collega's. Iedere medewerker van NewHeap die fulltime werkt, krijgt een halve dag in de week de tijd om aan zijn of haar eigen ontwikkeling te werken.

Whado

De ondernemers hebben de wens voor een "product" gerealiseerd in de vorm van online platform Whado: het platform dat activiteiten en mensen aan elkaar verbindt, ongeacht waar je bent op de wereld en in je eigen taal. Lars: "We willen iets opbouwen wat waarde heeft en écht van ons is. We geloven hier in en willen gewoon mooie dingen bouwen."

www.whado.nl

Ondernemen

Online blijft er voor de ondernemers weinig verborgen, maar er zijn zaken die ze liever uit handen geven. Bertjan Tjarks van Mulderij & Partners helpt het bedrijf met onder andere geldende regelgeving: BTW afdracht bij verkoop in het buitenland, weggeefacties en de juiste bedrijfsstructuur. Lars: "Dat is niet waar wij mee bezig willen zijn. Hierin worden we ontzorgd. Ik wil ook niet weten hoe dit soort dingen tot stand komen, maar gewoon bezig zijn met ons bedrijf. Het is fijn dat we proactief benaderd worden over onderwerpen die ons aangaan."

"Ze kwamen één keer langs om te controleren. Toen ze ons enthousiasme zagen, kwam de docent alleen nog vragen of we koffie wilden"

Bouw- en aannemersbedrijf Kreulen

Alwin Kreulen ‘was niet zo van het leren’, maar heeft uiteindelijk via VMBO en MBO zijn HBO bouwkunde diploma gehaald. Dat hij alle facetten van de bouw zelf heeft doorlopen, maakt hem nu tot de ondernemer die hij is. “Ik vertaal de tekening van de architect naar de mannen op de bouw, zodat zij zich op het werk kunnen storten.” Samen met zijn hechte team van 8 medewerkers staat hij dag en nacht klaar voor zijn klanten. Kreulen begeleidt de bouw van A tot Z, zodat de opdrachtgever volledig ontzorgd wordt.

Aannemersbedrijf Kreulen bouwt vanuit de overtuiging dat kwaliteit altijd voorop moet staan. “Ik onderneem open en eerlijk. Ik laat de klant vooraf zien wat het kost en wil ze niet achteraf ‘verrassen’ met meerwerk. Hiermee stel ik mij kwetsbaar op, maar ik geloof dat ik onze klanten hiermee op de lange termijn tevreden houd.” En dat blijkt in de praktijk. Alwin moet het volledig hebben van mond-tot-mondreclame en timmert flink aan de weg in de regio. “Ook dat is een bewuste keuze. Ik werk zoveel mogelijk samen met bekende partners en zie een meerwaarde in het kennen van de omgeving als aannemer.”



Alwin Kreulen is eigenaar van Bouw- & aannemersbedrijf Kreulen in Ruinen

Alwin Kreulen: “Ik begon bij een administratiekantoor, en liep door de groei van mijn bedrijf tegen vragen aan waarmee ik beter af ben bij een accountant. Ik word proactief benaderd met advies en heb nu echt het gevoel dat ik dat stukje kan loslaten, omdat Mulderij & Partners dat onder haar hoede heeft. Met de relatiebeheerder heb ik een prettig contact. To the point en helder.”

De relatiebeheerder bij Mulderij & Partners behartigt de belangen van zijn of haar eigen klantenportefeuille. Alle vragen komen binnen bij de vaste contactpersoon van de klant, die ook regelmatig klanten bezoekt. De relatiebeheerder zorgt ervoor dat de cijfers op tijd klaar zijn, en besproken worden met de klant. Daarnaast ligt er voor hem of haar een belangrijke adviesfunctie in de breedste zin van het woord. Hoogwaardig bedrijfsadvies is een goede investering voor ondernemers die streven naar duurzaam succes en groei op de lange termijn. Het runnen van een onderneming is een uitdagende taak. Onze adviseurs fungeren als vertrouwenspersoon en sparringpartner.



Bertjan Tjarks is relatiebeheerder bij Mulderij & Partners

“Het ene moment zit ik bij een software ontwikkelaar, het andere moment bij een aannemer die een heel ander perspectief heeft op het gebied van digitalisering!

Mooi om te zien hoe het ene bedrijf volop inzet op persoonlijk contact en het andere zoekt naar mogelijkheden om persoonlijker in contact te komen met de klant. Dit geeft mij unieke inzichtjes die ik kan gebruiken in mijn advisering richting klanten. Iedereen kan iets van elkaar leren, juist verschillen dragen daarin bij.”

Achter de voordeur...



Ter ere van het 60 jarige jubileum werd er een personeelsreis georganiseerd

We zoeken collega's!

(ervaren) assistent audit

(ervaren) assistent samenstel

controleleider audit

...van **Mulderij & Partners en M&P Audit** gebeurt er altijd wat. Wie denkt dat accountancy saai is, heeft het mis! Wij werken er met ruim 50 collega's hard aan om de mooiste bedrijven uit de regio te ondersteunen met de beste dienstverlening.

3 vacatures, maar als je graag vrijblijvend wilt kennismaken, ben je altijd welkom!

aantal medewerkers bij **51** Mulderij & Partners en M&P Audit

UITERAARD ZIJN WE OOK VAN DE CIJFERS
Om te beginnen bestaat Mulderij & Partners in 2024 **60** jaar!

12+ personeelsuitjes per jaar!

collega's die bezig zijn met een opleiding **13**

EEN NIEUW TIJDPERK BREEKT AAN BIJ MULDERIJ & PARTNERS EN M&P AUDIT

In 1991 treedt Jan Mulderij jr. in dienst bij het bedrijf dat zijn vader in 1964 oprichtte. In 2024 neemt Jan na ruim 30 jaar, vlak nadat hij 60 werd én het bedrijf 60 jaar bestaat, afstand door het grootste deel van zijn aandelen over te dragen aan zijn opvolger Jeffrey Zomer.

Jan Mulderij: "Het bedrijf is in goede handen bij Jeffrey. We hebben 22 jaar lang samengewerkt. Het is tijd het stokje over te dragen en dat doe ik met alle vertrouwen. Daarnaast zal ik mij blijven inzetten voor het kantoor en de klanten." Eventjes verderop, in het kantoor van M&P Audit staat de tijd ook niet stil...

Door de groei van beide bedrijven werd het tijd om de organisatiestructuur onder de loep te nemen. Trouwe kracht en manager Stefanie Bijl neemt het stokje als directeur bij dochteronderneming M&P Audit over van Jeffrey.



Jeffrey Zomer, Jan Mulderij en Stefanie Bijl voor het kantoor van Mulderij & Partners



Volg ons ook op **LinkedIn** voor tips en specials

www.mulderijenpartners.nl

Mulderij & Partners
Stationsstraat 19 | postbus 371
7900 AJ Hoogeveen
0528 232323
info@mulderijenpartners.nl

